



Unternehmenspräsentation

Wir bringen Menschen zusammen!

Wir finden die idealen Maßnahmen für Ihre erfolgreiche Unternehmensentwicklung mit den richtigen Dienstleistern.



Wer sind wittek & partner?

w&p Consulting Coaching besteht aus einem Team aus Experten und Spezialisten mit über 30 Jahren Praxiserfahrung aus dem **Management**, **Vertrieb**, **Personal** und **Eventmanagement** sowie jahrelanger **Projekt-** und **Praxiserfahrung** in und aus Unternehmen.

w&p Consulting Coaching entstand aus den Erkenntnissen über Bedürfnisse von Managern in der Praxis von Unternehmen und externen Dienstleistern.

w&p sorgt dafür, dass sich Unternehmen, Manager, Führungskräfte, Mitarbeiter optimal entwickeln. Unsere Kunden sparen Zeit und somit Geld. Wir sind Berater, Trainer, Coaches und Experten für folgende Bereiche:

- » Eine nachhaltige Zukunfts-Strategie
- » Eine effektive und effiziente Vertriebsentwicklung
- » Eine optimale Personalentwicklung
- » Ein unvergessliches Event/Motivationveranstaltung/Kick-Off/u.v.m.
- » Einsatz von virtueller Kommunikation



w&p Strategie

- w&p Strategie arbeitet u.a. mit Hubertus Wolf, dem Inhaber der ifzm (Institut für Zukunftsmanagement) zusammen.
- Hubertus Wolf ist einer erfahrensten Strategieexperten in Deutschland.
- Wir erarbeiten mit unseren Kunden gemeinsam eine strategische Unternehmensagenda für eine langfristige Unternehmenssicherung
 - » Strategische Unternehmensagenda (SUA©)
 - » Kommunikation/Public Affairs
 - » Aufbau von Lern- und Schulungsakademien für Mitarbeiter, Kunden und Partner



Wir sind Experten für eine optimale Personalentwicklung in Unternehmen. Wir entwickeln Manager, Führungskräfte, Mitarbeiter – Teams.

16 Jahre Erfahrung von Personalentwicklern und Organisationsentwicklern zeichnen uns aus.

- » Mitarbeiter-Feedback für Führungskräfte
- » Management/Führungskräfte/
MitarbeiterCoaching
- » Action Learning („Lernen von Kollegen“)
- » Mitarbeitergespräche
- » Outplacement-Coaching



w&p Vertrieb beschäftigt sich mit der Effektivität und Effizienz von Vertriebsaktivitäten.

Wir erarbeiten gemeinsam mit unseren Kunden neue Absatzmöglichkeiten und Verkäufer und Agenten lernen, wie sie ein optimales Verkaufs- oder Telefongespräch führen bzw. ein sicheres Verhalten gegenüber Kunden und ihren Reaktionen erreichen.

- » CallCenter Training
- » VerkäuferTraining
- » Online Vertrieb
- » Jobbegleitung



w&p Event

w&p Event macht aus einem Event ein Erlebnis der Extraklasse. Wir haben Experten aus über 20 Jahren aus dem Eventmanagement.

Egal ob in ausgefallenen Locations, ein Mix aus „Learn & Fun“ oder im Ausland. Unsere Experten haben einiges erlebt und können viel erzählen.

- » Organisation vom Motorsport bis Outdoor Spaßevent
- » TOP-Redner Organisation
- » Organisation von Kongressen, Lounges, Kick-Offs, uvm.
- » Organisation von Künstlern und Sänger
- » Organisation Ihres nächsten Aussenauftritts
- » Mietmöbel



w&p Online entwickelt die interne und externe Kommunikation in Unternehmen! Effizient und mit hohem Wirkungsgrad!

Wir zeigen, welche Einsatzmöglichkeiten ein Virtuelles Klassenzimmer (VC) bietet und welchen Nutzen alle davon haben.

Einsparung von reisebedingten Ausfallzeiten im Vertrieb und im Retail.

- » Einsatz von VC in Vertrieb und Retail
- » E-Learner Ausbildung
- » Organisation und Implementierung von Online Kongressen

